

これからの時代の新規事業開発の取組み方

—— 本業のリソースをフルに活用し、社会課題の解決に貢献する新規事業創出 ——

●セミナーのねらい

新規事業開発アプローチには、自社で何ができるかを考えるプロダクトアウト、市場ニーズに対応するマーケットインがあります。新規事業開発のプロセスは、この二つが交差するプロダクトアウト&マーケットイン領域で、成長性や収益性を考え新規事業の可能性を検討します。

一方で、本業とかけ離れた事業では、社内リソースも活用できませんし、何よりも社内の理解が得られにくいものです。これからの時代は、本業のリソースをフルに活用しながら、企業価値を向上させられる社会課題の解決に向けた新規事業創出が求められます。

このセミナーでは、これからの時代にふさわしい新規事業を考えていただく機会をご提供します。

●対象者

経営者、経営幹部の皆さま、新規事業開発に携わる皆さま

講師

株式会社教育総研
代表取締役

おか もと みち とし
岡本 充智 氏



京都工芸繊維大学卒業。アシックス、住友ビジネスコンサルティングにて商品開発、新規事業、マーケティング、販路開拓、組織活性化、人材育成に携わる。その後、デジタルマーケティングコンサルティングのパワー・インタラクティブ、人材コンサルティングの株式会社教育総研を設立。ともに代表取締役に就任。

開催日時	2026年10月26日(月) 10:00am~5:00pm
会場	ハービスOSAKAオフィスタワー 19F オンライン会議システムZoom
定員	50名 50名 ※参加者が少人数の場合等、中止または延期することもございますので、ご了承ください。
受講料	SQUET特別会員：38,500円 SQUET一般会員：41,800円 会 員 以 外：47,300円 ※テキスト代 消費税等を含みます。

●カリキュラム

※録音・録画はご遠慮願います。受講時にはご自身のカメラをONにしてご受講ください。

1. CSV経営を組み入れた新規事業開発とは(講義)

- 1) CSV経営は社会課題を解決することが
自社の利益に繋がるという考え方
- 2) 社会課題の解決に企業が真剣に取り組む時代になった
- 3) 新規事業はこの社会課題解決を一つの目的として、
企業収益化にも繋げていく
- 4) すでに多くの企業は自社の提供価値により、
社会課題の解決の一端を担っている

2. 新規事業のためのバリュー・プロポジション(価値提案)(講義とワーク)

- 1) バリュー・プロポジションは顧客が求めている他社にはできない
自社だけの提供価値
- 2) 自社のバリュー・プロポジションを洗い出してみる
- 3) 新規事業に必要なバリュー・プロポジションは何かを考える
- 4) 自社の蓄積されたナレッジ資産を活用する新規事業開発

3. 事業構想の必須フレーム「ビジネスモデルキャンバス」を活用する(講義とワーク)

- 1) ビジネスモデルキャンバスは事業を俯瞰するフレームワークに最適
- 2) 顧客は誰か、価値は何かを問い続けることが事業の成否を分ける
- 3) リソースの棚卸しと価値を生み出す活動を絞り込むことが
成果に直結する
- 4) 新規事業アイデアをビジネスモデルキャンバスに図解する

4. 新規事業は早期の顧客発見が成否を分ける(講義とワーク)

- 1) 「早期の顧客発見」は戦略の修正や強化に反映できる
- 2) 顧客ニーズを製品・価格・補完サービス・ブランドの四つから分析する
- 3) 顧客発見のための施策を作り込むことでこの矢三の矢と仕掛ける
- 4) 新規事業のための顧客発見の仕掛けづくり

5. リスクを取らない事業は存在しない(講義)

- 1) リスクにはテクノロジーリスクとマーケットリスクが存在する
- 2) 新規事業はマーケットリスクを見極めること
- 3) リスクを最小限にするためには一点突破の戦略をとる
- 4) 新規事業はイノベーションの切り口になる

※プログラムの詳細は変更となる場合がございますので、ご了承ください。

お申込み方法

STEP1

MUFGビジネスセミナーの
Webサイトにアクセス

MUFGビジネスセミナー 検索

STEP2

受講を希望するセミナーの
申込フォームへ入力

STEP3

入力内容の確認と送信

STEP4

会場 マイページから受講証をダウンロード

オンライン 開催の3営業日前(土/日/祝日を除く)にご案内メールをお送りします。
※いずれの場合も請求書は発行いたします。

受講料のお支払い方法

- ①銀行振込の場合…請求書に記載されている期日までにお振込みください。振込手数料は御社でご負担ください。
- ②SQUET-DC法人ゴールドカードの場合…カードご精算日にご指定の口座より引き落としとなります。
- ③三菱UFJ銀行「口座振替」…当社指定日にご登録された口座より引き落としとなります。

※なお、いずれも領収証は発行いたしません。

受講キャンセル

【来場形式の場合】セミナー開催の前営業日(土/日/祝日を除く)17:00時まで
【オンラインLIVEの場合】セミナー開催の4営業日前(土/日/祝日を除く)17:00時まで
入金済みの受講料を全額ご返金いたします。それ以降のキャンセルについては、ご入金の有無にかかわらず受講料を申し受けます。なお、他のセミナーへのお振り替えもいたしかねますのでご了承ください。ただし、代理の方にご出席いただくことは可能です。

*反社会的勢力と判明した場合には、セミナーへのご出席をお断りいたします。 *諸事情を考慮の上、セミナーへのご出席をお断りさせていただく場合がございます。

お申込・照会先

三菱UFJリサーチ&コンサルティング株式会社 MUFGビジネスセミナー事務局
〒530-8213 大阪市北区梅田2-5-25 ハービスOSAKAオフィスタワー19F TEL (06) 7637-1410 e-mail:seminar-o@murc.jp